



START-UP CHALLENGE

DIGIKARE

DIGIKARE

Pascal RECCHIA

Un acte de soin numérique

La vision



Augmenter l'efficacité de la chirurgie orthopédique

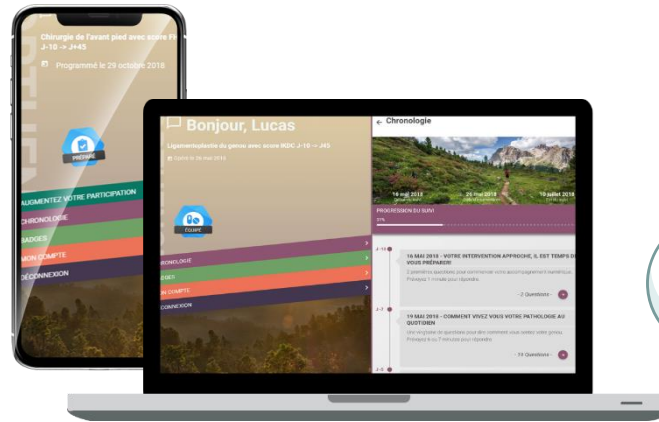
L'innovation du matériel chirurgical est à l'arrêt depuis presque 20 ans



L'innovation

- Réduction des taux de complication
 - Réduction continue de la durée du séjour hospitalier
- Un succès basé sur l'engagement du patient dans sa prise en charge
- Moins de 2% des patients en bénéficient

Le produit ORTHENSE



La donnée

- Récolter des données de santé en vie réelle
- Aligner les attentes du patient, les moyens du chirurgien et les impératifs économiques étatiques

88%

Satisfaction

9 patients sur 10
recommanderaient
l'application



65%

Participation

Ce sont plus de 6 patients
sur 10 qui interagissent
avec l'application



Le chirurgien

- La donnée est un outil de valorisation unique.
- 10 actionnaires sont des chirurgiens orthopédistes
- 475 K EUR levés pour prouver un market fit
 - La vente multiple d'une même donnée (Patient, Chirurgien, Fabricant, Etat...)
- Plus de 750 patients inscrits
 - Plus de 450 patients payants



Les perspectives

La prescription de notre application ?

Un financement des prises en charge modulé par les données récoltées par notre application





START-UP CHALLENGE

*2 minutes d'échange avec le
comité d'experts*

A vos questions !